

Klin traça planos audaciosos

Birigüi/SP - Carlos Alberto Mestriner tem tudo a ver com os produtos que fabrica. Seus sonhos de criança ainda permanecem e, muitas vezes, se manifestam em ideologias um pouco distantes da realidade social brasileira. Não fossem suas conquistas no campo da valorização humana, os planos seriam utó-

picos. Mas o idealizador desse projeto empresarial, como ele próprio denomina, conseguiu, em apenas 14 anos de atividade, num trabalho de equipe, o que raras indústrias do setor alcançaram em tão curto espaço de tempo. Não há contradição nas palavras, ele está convicto de que o segredo do sucesso é gostar

das pessoas e acreditar no trabalho.

Pode ser esta a fórmula que deu à Klin o crescimento real, constituído hoje em cinco unidades fabris, empregando duas mil pessoas e colocando nos mercados interno e externo 41.500 pares/dia de calçados, número previsto para ser alcançado ainda neste semes-

tre. É por estas e outras que a Klin, na pessoa de um de seus diretores, recebeu o título de Industrial do Ano 97 e se prepara para a emancipação à altura da qualidade dos produtos que fabrica.

JORNAL EXCLUSIVO - Qual é a sensação de ser eleito Destaque Industrial do Ano?

CARLOS ALBERTO MESTRINER - A responsabilidade aumentou muito, principalmente com o nosso cliente lojista, com o nosso consumidor, ou seja, a criança que estamos calçando e, acima de tudo, um compromisso com a comunidade. Procuro me espelhar em cada industrial que já recebeu esta homenagem, pois são verdadeiros professores.

E - Como que é este compromisso com a comunidade?

MESTRINER - Temos unidades da Klin instaladas em cidades que possuem 3 mil habitantes, onde em-

pregamos 600 funcionários. Então, a cidade depende da fábrica. Qualquer erro mercadológico ou de percurso vai refletir diretamente na vida de cada uma dessas pessoas.

E - E como a Klin vem trabalhando para que o seu compromisso com a comunidade, com o setor e com a própria empresa seja cumprido?

MESTRINER - Procuramos minimizar os erros. O mais importante é que existe um trabalho muito forte de equipe.

E - A que você atribui a sua eleição para Industrial do Ano?

MESTRINER - Acredito que este reconhecimento seja em função de seis pontos básicos que entendemos ser a espinha dorsal da empresa. O primeiro seria o produto. Procuramos estar sempre aperfeiçoando-o e atualizando-o. O segundo é o preço competitivo. Um outro

ponto é o prazo.

Para praticá-lo, temos que ter capital de giro próprio.

A prestação de serviços é fundamental. Hoje, estamos com 33 escritórios regionais. Procuramos ter uma equipe de vendas jovem e dinâmica. Esta é a nossa proposta de prestação de serviços em todas as áreas da fábrica.

O sexto ponto são as pessoas. Investimos no treinamento técnico e comportamental. É difícil conseguir que todos acompanhem o ritmo das mudanças harmonicamente. Por isso alguns se perderão no caminho.

E - Pode-se dizer que a Klin é hoje uma empresa consolidada?

MESTRINER - Nós estamos em plena decolagem. Vejo a Klin ainda como projeto empresarial.

Ela é muito jovem, nem debutou ainda. Entretanto, sabe de onde vem, sabe onde está e, acima de tudo, sabe aonde quer chegar.

INVESTIR NO MUNDO DA CRIANÇAS
SEMPRE FOI O OBJETIVO DA KLIN.
POR ISSO, NOS SENTIMOS ORGULHOSOS
POR SERMOS PARTE DESTA PATRIMÔNIO.

PARABÉNS CARLINHOS!

ALEXANDRE COSTA REPRESENTAÇÕES LTDA.

Regiões: PE - RN - PB

Av. Dantas Barreto, 564 - Conj. 1001 - Santo Antonio - Tel. (081) 224.6001

Fax (081) 224.3011 - CEP 50010-360 - Recife - PE