

30/03/1987

EXCLUSIVO

BIRIGUI

Calçados Ypo amplia sua área industrial

Birigui - A Indústria e Comércio de Calcados Ypo Ltda, está aumentando o seu parque industrial em mais dois mil metros quadrados, que serão acrescentados aos 1,300 metros já existentes. Com isso, a empresa ganha condições de incrementar sua produção atual de 1 500 paresidia para 4 mil pares, o que ocupará a ce mão-de-obra empregados.

O diretor da empresa, Ademir José Pulzatto, está prevendo o inicio do trabalho nas novas instalações no começo do segundo semestre deste ano. Estaremos assim atendendo a principal solicitação de nossos clientes, que estão exigindo um aumento de nossa produção", diz o empresário. O novo predio abrigará

empresa do grupo, a Calçados porada definitivamente pela Nalyve, que é especializada na confecção de calçados infan- de suas linhas atuais, e a par-

Ypo, que mantera a fabricação

também a produção de outra tis. Esta indústria será incor- tir de então adotará a marca Naly's para a identificação dos seus produtos

A ideia de ampliação da area

industrial da Ypo já era antiga, pois a empresa está presente no mercado ha 16 anos, e ficou decidida mesmo antes da implantação do Plano Cruzado. Com vendas encerradas até o mês de maio, e contando com estoques reguladores que garantirão o aumento de sua produção, a organização Ypo solidifica sua posição de liderança dentre as principais indústrias da cidade



O novo prédio da Ypo

Alterada a direção de Ellen Calçados

Birigüi — A Ellen Indüstria de Calçados Ltda. foi fundada por Antonio Fatori, que durante quatro anos dirigiu a empresa em companhia de dois sócios. Desde janeiro deste ano, tendo solidificado a idéia de integrar seus filhos para a vida empresarial, Fatori adquiriu o controle acionario da firma, e na ocasião nomeou como novos diretores Fernando Antonio Fatori e Adriana A Fatori.

Com esta mudança. Ellen começou a receber um novo impulso, e a partir do momento em que passou a ser liderada por uma diretoria famihar o trabalho da empresa foi conduzido a novas metas. A familia Fatori desenvolve agora uma reestruturação de suas linhas de produção, visando conseguir modelagens objetivas e principalmente uma major especialização na con-

O principal produto da Ellen è o escarpim construido em sintético, com salto de 5 centimetros, que na opinião



Antonio Fatori, diretor

Nallian: a mais nova indústria da cidade



Martins: novos investimen-105

nais, utilizando como matéria-prima principal os materiais sintéticos. "Neste segmento tivemos a oportunidade de diversificar do produto tradicional da cidade, o calçado infantil, afastando-nos assim da grande concorrência existente nesta área", explica Martins.

Birigui — O empresario Antonio Iziquiel

Martins é um profissional que há 15 anos atua

na área do calçado feminino, tendo se espe-

cializado na fabricação de escarpins tradicio-

O industrial foi proprietario de duas fábricas, as quais vendeu para dedicar-se ao seu proximo investimento. Serà a Nallian Industria de Calçados Ltda., que entrará em funcionamento dentro de aproximadamente 30 días. A nova industria está instalada em prédio próprio, com

400 metros quadrados de área construida, com capacidade industrial instalada para produzir 200 pares/dia, e tem como endereço a rua 7 de Setembro, 64, Vila Xavier, em Birigui Com este novo empreendimento, em socie-

dade com Edison Ferreira Dantas, diretor da

Mimo, o empresário demonstra total confian-

ça no setor que atua. Na sua opinião, a partir

desses novos rumos da economia brasileira, só

terão condições de permanecer no seu ramo aqueles que conseguiram especialização. "Num fecção de linhas femininas. mercado de trabalho regido pela instabilidade e com dificuladades em todos os niveis, somente os possuidores de tradição e que conheçam profundamente a produção de sapatos é que terão condições de defender seu espaço no contexto industrial calçadista", enfatira Martins de Antonio Fatori e o produ-

to mais vendido na área de calçados femininos, "Tanto que o sucesso de nossa empresa deve-se ao fato de termos conseguido um aperfeiçoamento deste tipo de sapato. Nestes quatro anos conquistamos uma clientela cativa nos principals mercados em que atuamos, especificamente nas principais lojas dos estados do Rio de Janeiro, São Paulo, Paraná e Maco Grosso", assinala o empresário.